Уважаемые турагенты!

Во избежание налоговых рисков, таких как доначисление налога со всей суммы продаж со стороны налоговых органов, и чтобы обезопасить себя от хождения по судебным инстанциям, доказывая, что вы работаете с туроператором по агентскому договору, а не по договору купли-продажи, предлагаем подписать отчет агента с агентским вознаграждением.

**Почему необходимо подписать отчет агента**

Если турагент применяет УСН «Доходы», то после переквалификации договора по купле-продаже база по единому налогу резко возрастет на всю сумму продаж конечному туристу. Придется оплатить налог со всех полученных от туриста денежных средств.

Турагентам, которые выбрали объект учета УСН «Доходы минус расходы», также не избежать трудностей по увеличению налогооблагаемой базы по налогу. Минфин высказал мнение, что стоимость путевок «упрощенцы» не могут включить в расходы (письмо Минфина от 20 июля 2005 г. № 03-11-04/ 2/28).

Аргументы следующие: путевка – не товар, а всего лишь документ, подтверждающий факт заключения договора на оказание туристических услуг. Позже Минфин подтвердил свою позицию письмом от 27 января 2006 г. № 03-11-04/ 2/20, и финансистов поддержали судьи.

Например, в постановлении арбитров Северо-Западного округа был сделан вывод, что турпутевку нельзя учесть не только как товар, но и в качестве материальных расходов. Ведь турагент не формирует самостоятельно турпродукт, он лишь покупает его у оператора. А значит, фирма включит в доходы всю стоимость тура, в то время как расходной части у нее не будет (постановление ФАС Северо-Западного округа от 6 апреля 2006 г. по делу № А52-4772/2005/2).

Во избежание трудностей мы готовы подписать отчеты агентов с агентским вознаграждением.

Предлагаем работать по электронному документообороту, что позволит оперативно решить вопросы и минимизировать риски.